

Утверждено решением годового
общего собрания акционеров
ОАО «ИЗП»
Протокол № 1 от 25 мая 2012 года

Предварительно утверждён
Советом директоров ОАО «ИЗП»
Протокол № 3

04 апреля 2012 года

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

открытого акционерного общества «Ижевский завод пластмасс»
за 2011 год

1. ПОЛОЖЕНИЕ ОАО «ИЗП» В ОТРАСЛИ.

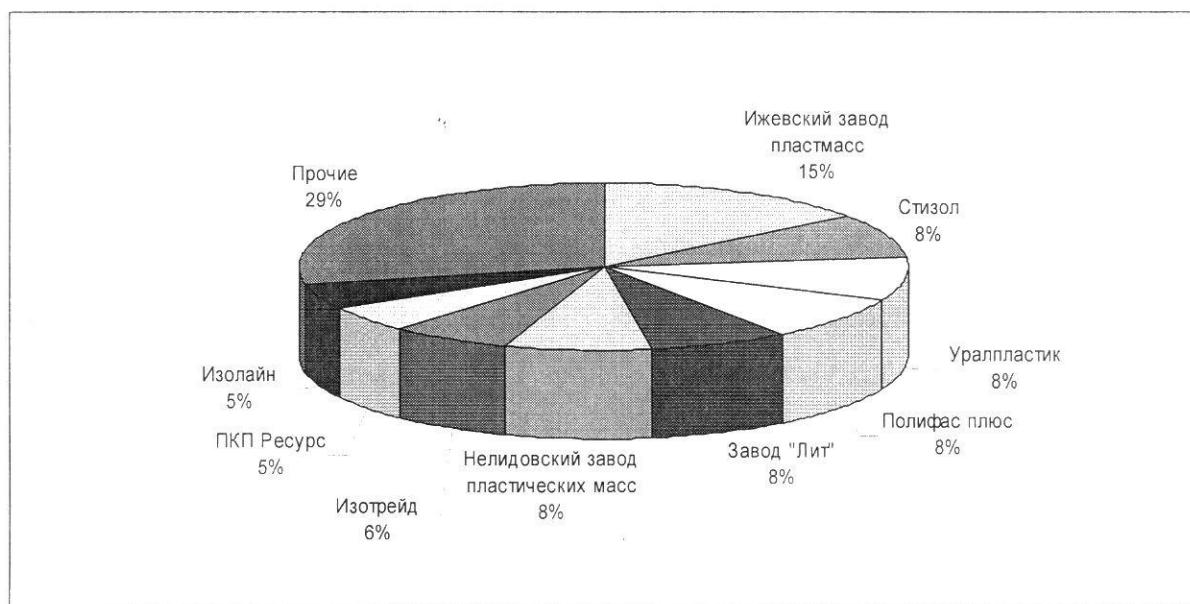
ОАО «Ижевский завод пластмасс» успешно функционирует на рынке полимерной продукции с 1972 года. В настоящий момент ассортимент выпускаемой продукции насчитывает более 3 тысяч марок, что позволяет удовлетворять самые разнообразные запросы потребителей. Основной вид продукции — это пенополиэтилен под торговой маркой Изолон. Так же стоит отметить, что Ижевский завод пластмасс — единственный российский производитель, осуществляющий поставки пенополиэтилена в Европу.

Завод является крупнейшим в РФ и странах СНГ производителем вспененных полиолефинов и физически сшитого пенополиэтилена. На долю эмитента приходится около 65 % рынка сшитого пенополиэтилена. Это результат постоянной заботы о качестве продукции и повышения ее технологического уровня, переоснащения предприятия современным оборудованием и новыми технологиями, совершенствования производственных процессов.

2011 год был годом экономического роста практически во всех отраслях. Согласно данных Госкомстата РФ индекс промышленного производства в 2011 году вырос на 8,2%, а производство изделий из пластмасс выросло на 21,2%.

В настоящее время в России действует около 20 производителей пенополиэтилена. Ижевский завод пластмасс остается единственным предприятием в России, предлагающим весь спектр видов вспененных пенополиолефинов и является одним из крупнейших производителей.

На долю предприятия приходится около 15 % рынка всех видов вспененных полиолефинов.



В раздел «прочие» входят предприятия, имеющие доли на рынке менее 5 %.

ОАО «ИЗП» имеет широкую сеть дилеров и региональных представителей, охватывающие крупнейшие города. Поэтому пенополиэтилен Изолон представлен в большинстве городов России.

Несмотря на то, что Изолон выпускается ОАО «ИЗП» более 25 лет, внутренний рынок сбыта до сих пор окончательно не сформирован, и благодаря проведению маркетинговых исследований и мероприятий по продвижению продукции его емкость имеет ярко выраженную положительную динамику.

Отсутствие четкого рынка потребления пенополиолефинов связано со слабыми возможностями российских производителей в части переработки пенополимеров. Так, в Европе, свыше 80% сшитых пенополимеров направляются на предприятия-переработчики (нарезка, нанесение адгезивного слоя, вырубка, формование и т.п.), откуда уже поступает конечным потребителям – автозаводам, обувным и кожгалантерейным фабрикам и т.п. В России же этот сектор потребления пенополиолефинов находится в стадии формирования. Основные потребители Изолона пока используют этот материал по большей части в непереработанном (рулонном) виде.

Однако, в последние годы ситуация постепенно улучшается.

Структура потребления выглядит следующим образом:

- строительные организации (включая трубную изоляцию) – 69,2 %;
- автомобильная промышленность и машиностроение – 8 %;
- кожгалантерея и обувная промышленность – 4 %;
- упаковка — 15,7 %;
- прочие – 3,1%.

Самый большой рынок сбыта полимерной изоляции приходится на строительные компании, так как полимеры обладают уникальными комплексными свойствами – они одновременно гарантируют звуко-, тепло- и гидроизоляцию.

Мировой рынок сшитых пенополиолефинов сформирован, и на нем наблюдается относительная стабильность. Крупнейшие европейские производители пенополиэтилена объединены в Ассоциацию EUPEFA, которая контролирует рыночную ситуацию, отслеживая появление новых компаний-конкурентов. Тем не менее, на основе собранных за последнее время данных можно сделать вывод, что сшитый Изолон имеет хорошие экспортные перспективы.

Наиболее предпочтительным для продвижения и сбыта физически сшитого Изолона представляются рынки стран Балтии (Литва, Латвия, Эстония), Европы (Германия, Австрия, Италия, Польша и т.д.), что связано с их относительно близким расположением, а также с тем, что в промышленности этих стран гораздо шире используются материалы, аналогичные Изолону, но при этом цена их значительно выше.

Кроме того, интересен и рынок ряда стран Азии (Турция, Иран, Индия и др.). В этих регионах наблюдается высокий спрос на физически сшитый пенополиэтилен, при отсутствии крупных собственных производителей такого материала.

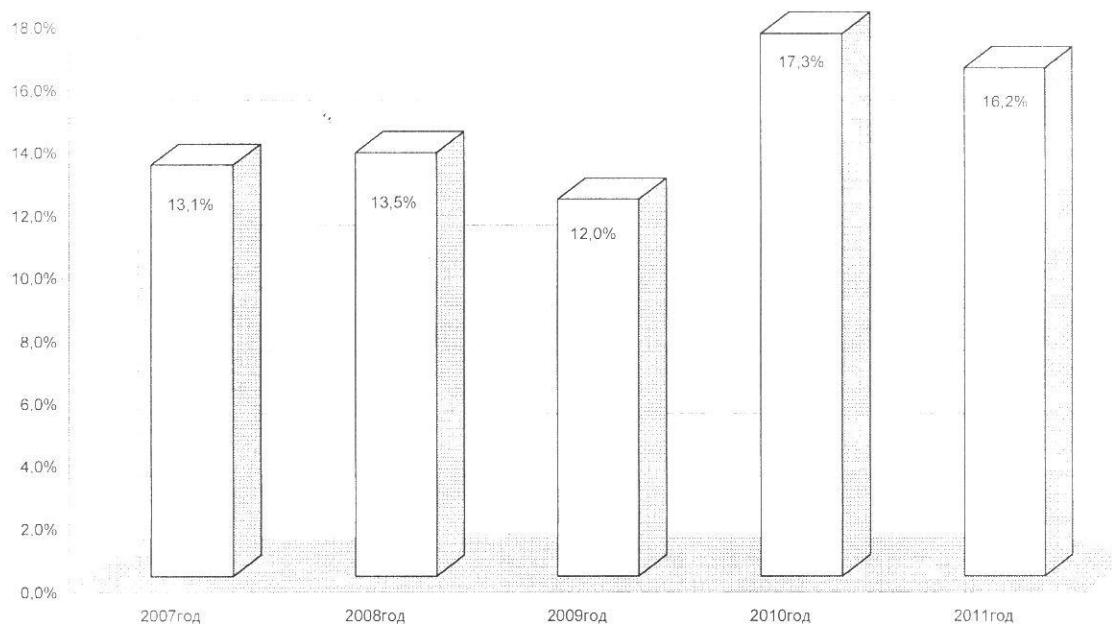
Определяющий фактор для продвижения и сбыта сшитого Изолона на внешнем рынке – соотношение цена/качество, и он не только помогает занять новые позиции на рынке, но, как показывает текущая ситуация, позволяет закрепиться на этих позициях в дальнейшем.

На сегодня в Западной Европе существует 5 основных производителей сшитых пенополиолефинов, поставляющих на рынок ежегодно до 35 000 тонн продукции.

С появлением рынка современного высокотехнологичного строительства в Казахстане, Узбекистане, Белоруссии появилась потребность в современном изолирующем материале, которым является Изолон. В настоящее время завод уже поставляет в эти страны. Объем поставок Изолона в 2011 году в эти страны составил более 300 тонн.

Собранные данные позволяют сделать вывод о том, что при расстоянии в пределах 5-7 тыс. километров для большинства зарубежных заказчиков покупка сшитого Изолона у ОАО «ИЗП» экономически целесообразна и привлекательна, а следовательно, возможна переориентация сбыта на экспорт всего объема производимой продукции, о чем говорит динамика доли реализации продукции на экспорт.

Динамика доли экспорта в объеме продаж Изолона и изделий из него



2 . ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОБЩЕСТВА. ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОАО «ИЗП»

Руководство ОАО уделяет большое внимание повышению капитализации и созданию источников будущих доходов, в том числе организации новых производств, расширению действующих производств, разработке новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств ОАО «ИЗП».

Для достижения и осуществления данных целей наиболее объемные инженерно-технические и социально-экономические мероприятия, разрабатываемые и планируемые администрацией ОАО «ИЗП», отражаются в ежегодных планах «Организационно-технических мероприятий «Ижевского завода пластмасс» и «Освоения новой продукции и совершенствования технологии».

Так, в 2012 году планируется:

- освоение марок Изолона толщиной до 20 мм на новой производственной линии
- расширение ассортимента и изменение номенклатуры ковров
- проведение испытаний прокладок-аммортизаторов, изготовленных по новой технологии из термопластичного ПУ-эластомера
- освоение производства подложки под обои
- проведение испытаний экструзионного оборудования с компанией Краусс-Маффай (Германия)

Будут продолжены работы по тематике автопрома:

- планируется освоение производства литьевых автокомпонентов (панель приборов и бампер) для российских и иностранных моделей
- изготовление марок Изолона по требованиям заказчиков для нужд «РЖД» позволяя увеличить выпуск изделий данного направления, решён вопрос о постановке на производство нового вида изделий для «РЖД» (прокладки-аммортизаторы рельсовых скреплений), что позволит, после проведения сертификационных испытаний значительно увеличить объёмы производства ПУ эластомеров.

Будут проведены расчеты для ряда производственных направлений (минеральная вата, спанбонд и др.)

Общий объем требуемых инвестиций в предприятие составит ~23 млн. рублей (ОТМ+ОНП).

3. ОТЧЁТ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ О РЕЗУЛЬТАТАХ РАЗВИТИЯ ОАО «ИЗП»

Вся деятельность ОАО «Ижевский завод пластмасс» в 2011 году была направлена на увеличение объёмов продаж произведённой продукции. .

3.1. ОБЪЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА И ПРОДАЖ

В 2011 году ИЗП было произведено и реализовано около 4818 тн товарной продукции на общую сумму 928,04 млн.руб. (2010 — 4368тн.- 825,1 млн. руб.; 2009 –3700тн.;) Объём производства товарной продукции вырос в 2011 году на 19%, или на 145,53 млн. руб. (в тн на 10% или на 450 тн).

Таким образом по продукции в стоимостном выражении Мы увеличили на 19% объем докризисного 2008 года.

Главным видом продукции для нас является Изолон, доля которого в общем объеме продаж составляет 90% в денежном и 80% в натуральном выражении.

В 2011 году реализовано Изолона, как сшитого так и не сшитого и изделий из него, 3764 тонн на общую сумму 840 млн.руб., что на 16% в руб. и 7% в тн (2010 – 3500 тн, - 703 млн.руб.). При этом объем продаж Изолона (ППЭ), произведенного в 4 цехе составил около 1450 тн (в 2010-1550 тн. минус 6% в 2009 году - 1220 тн, плюс 19%), Изолона 1 цеха (ППЭ НР и НХ) - около 758 тн (в 2010 году 774тн. Минус 2%, 2009 году 580, плюс 31%) , Изолона 2 цеха (НПЭ) - около 1281 тн (в 2010 году 1140 тн. плюс 12%, в 2009 году 1050т –плюс 22%).

Объем продаж Изолона, дублированного фольгой и металлизированной пленкой в 2011 году составил 189,6 тн., что на 24% меньше чем в 2010 году.

Самым динамично растущим видом продукции, стали Изолонтейпы, объем продаж составил около 285 тн, что на 13% в тн. и на 32 млн.руб. больше чем в 2010 году.

Чтобы не допустить более существенного снижения спроса на продукцию и длительных простоев производства, продолжалось освоение более дешевых и конкурентоспособных марок Изолона, выпущенных по технологии химической сшивки. Доля «химии» составила 53% (в 2010 54%) от общего объема выпуска 1 цеха.

Значительным по объему производства и продаж видом продукции являлись ПУ эластомеры. В связи с резким сокращением производства на ФГУП «Уралвагонзавод» (было полностью прекращено производство новых вагонов с нашими деталями) сократились и объемы продаж ПУ-эластомеров. В 2011 году было выпущено эластомеров около 19тн. (27,1 млн. руб.), что меньше на 36% предыдущий год (в 2010 году выпущено 29,5 тн на 44 млн.руб.

Помимо основных видов продукции предприятием выпускались следующие виды:

- ПЭ пленка - 80 тн, увеличение на 16%,
- различная продукция из отходов - 760 тн, рост на 33% в тоннаже и 13% в рублях,
- ППУ (изделия для ОАГ) – 95,36 тн.

Введение в действие нового положения о премировании работников основных цехов положительно сказалось на уровне качества продукции и выполнении норм расхода материалов, следствием которой стала их экономия : только по основным материалам Экономия составила:

- по полиэтилену 158 около 10 тонн;
- по полиэтилену 108 около 14 тонн;
- по порофору около 2 тонн.

Уровень несоответствующей продукции изменился по сравнению с 2010 годом:

По цеху 1 снизился на 1,5 %

По цеху 2 снизился на 2,4%;

По цеху 4 незначительно увеличился - менее чем на 0,2%

Рост цен на основную продукцию изолон в среднем составил 25%

3.2. ИТОГИ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.

За 2011 год организация получила прибыль как от продаж, так и в целом от финансово-хозяйственной деятельности.

Выручка, от реализации по основным видам деятельности, составила 829 млн. руб. (в том числе по товарной продукции - 806 млн.руб.) и увеличилась по сравнению с 2010 годом на 127 млн.руб. (к 2009 на 309 млн.руб.) или на 19 %. Себестоимость по основным видам деятельности составила 728 млн.руб. (по товарной продукции 706 млн. руб.) и выросла на 76 млн.руб., или на 12%. Причем в процентном отношении рост выручки опережает изменение расходов. Увеличение себестоимости связано с ростом объемов продаж товарной продукции .

За 2011 год прибыль от продаж (рентабельность) составила 12,2 коп. с каждого рубля выручки от реализации, в прошлом году данный показатель составлял 7,2 коп.

Балансовая прибыль предприятия составила – 98 млн.руб. и увеличилась по сравнению с 2010 годом более чем на 63 млн.руб. (к 2009 на 97 млн.руб.).

Чистая прибыль предприятия составила – 74 млн.руб. и увеличилась по сравнению с 2010 годом (24 млн.руб.) более чем на 50 млн.руб.

Состояние активов предприятия изменилось следующим образом.

Совокупные активы (валюта баланса) увеличились на 35% и составляют 854 млн.руб. Рост связан с увеличением финансовых вложений на 12%. Наибольший вес в структуре активов приходится на оборотные активы их величина составила 544 млн.руб., в том числе краткосрочные финансовые вложения - 378 млн.руб., запасы - 55 млн.руб. Дебиторская задолженность покупателей за отгруженную продукцию составила 25 млн.руб. и увеличилась на 10 млн.руб..

Задолженность предприятия по банковским кредитам составила 327 млн.руб., увеличилась на 172 млн.руб.. Кредиторская задолженность поставщикам составила 22 млн.руб.

За год было начислено и уплачено в бюджет 127 млн.руб. налогов.

Чистые активы организации на 31 декабря 2011 года составляют 454 млн.руб., увеличившись на 18% за год.

Результат проведенного анализа свидетельствует об очень хорошем финансовом состоянии нашего предприятия, его способности отвечать по своим обязательствам в краткосрочной и долгосрочной перспективе. Наше предприятие относится к категории надежных заемщиков, обладая высокой степенью кредитоспособности.

3.3. ОПЛАТА ТРУДА И КАДРЫ.

Численность персонала на 01.01.2012 года составила 785 человек (на 01.01.2011 780 человека, т.е. выросла на 5 человек).

Увеличение объёма производства и продаж повлияло на уровень заработной платы работников.

Фонд заработной платы списочного состава в 2011 году составил 154 млн. рублей , по сравнению с 2010 годом рост ФОТ составило 18 %. (0,05 % за счет роста численности и 17,95 % за счет роста средней з/платы).

Среднемесячная з/плата работников завода составила – 16 850 рублей, по сравнению с 2010 годом рост составил 18 %,

3.4. ПОТРЕБЛЕНИЕ ЭНЕРГОСУРСОВ

За 2011 год объём потребления энергоресурсов составил 62,9 млн.рублей.

В том числе:

Электроэнергия	- 41,5 млн рублей (16 667 тыс. квт/час.) ;
Теплоэнергия	- 15,2 млн. рублей (20 067 Гкал.)
Газ	- 4,6 млн. рублей (1,2 млн. м/куб)
Прочие	- 1,6 млн. рублей.

Достоверность данных, содержащихся в годовом отчёте акционерного общества, подтверждается отчётом ревизионной комиссии акционерного общества

4. РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОБЩЕСТВА.

4.1 .ОТРАСЛЕВЫЕ РИСКИ.

Риск возникновения непредвиденных затрат и снижения доходов может возникнуть в случае увеличения цен на сырье, основные и сопутствующие материалы, услуги, энергоносители и рост заработной платы – любой из этих факторов может привести к росту себестоимости продукции, снижению прибыли предприятия.

Усиливающаяся конкуренция на рынке пенополиэтиленов не позволяет повышать цены с целью увеличения прибыли.

Уровень квалификации работников предприятия достаточно высок, текучесть кадров достаточно мала.

Сеть сбыта продукции и система продвижения продукции организована на достаточно высоком уровне.

Риск неисполнения хозяйственных договоров минимален – при заключении договоров предприятием проводится анализ платежеспособности и дееспособности предполагаемых партнеров. Предприятие проводит сбытовую политику по диверсификации рисков:

– в стандартном случае объем продаж через одного покупателя не должен превышать 2 % выпуска соответствующего вида продукции;

– в стандартном случае отгрузка продукции осуществляется после 100% предварительной оплаты самовывозом;

– не допускается отгрузка при частичной оплате без дополнительного обеспечения исполнения обязательств по договору поставки поручительством или банковской гарантией.

Для снижения отрицательных последствий данных рисков ОАО «ИЗП» выполняет следующие действия в этом направлении:

- производство продукции, конкурентоспособной на мировом рынке;
- постоянная оптимизация издержек на всех стадиях производства продукции;
- повышение качества продукции;
- постоянное инвестирование средств в НИОКР и отслеживание мировых тенденций в области передовых технологий;
- проведение маркетинговых исследований и продвижения продукции.**

4.2. РЕГИОНАЛЬНЫЕ РИСКИ.

Эмитент осуществляет свою деятельность в Российской Федерации, зарегистрирован в качестве налогоплательщика в г. Ижевске Удмуртской Республики – в динамично развивающемся регионе. Показателями наличия или отсутствия рисков являются рейтинги инвестиционной привлекательности. Макроэкономические показатели Удмуртской Республики отличаются стабильным ростом. Республика относится к числу наиболее развитых регионов РФ с населением 1624 тыс. человек, около 70% жителей проживают в городах и посёлках городского типа. Экономика Удмуртской Республики отличается высоким уровнем развития промышленности.

Ухудшение экономической ситуации, прежде всего в Удмуртской Республике может произойти в случае существенных изменений макроэкономической ситуации в Российской Федерации в целом, что может повлечь за собой сокращение объёмов производства продукции (услуг), снижение доходов населения. Политическую, равно как и экономическую, ситуацию в стране можно оценить как стабильную в среднесрочном периоде. Отрицательных изменений ситуации в данном регионе и в России в целом, которые могут негативно повлиять на деятельность и экономическое положение Эмитента, в ближайшее время Эмитентом не прогнозируется.

4.3. ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ.

Риск, связанный с изменением процентных ставок: повышение процентных ставок неблагоприятно скажется на деятельности эмитента. Однако эмитент полагает, что указанный риск в настоящее время маловероятен и считает, что в связи с финансово-кредитной политикой, проводимой Правительством Российской Федерации и Банком России, процентные ставки в 2012 году будут относительно стабильны.

Риски изменения курса обмена иностранных валют может оказать неблагоприятное, но не существенное влияние на деятельность предприятия, ввиду невысокой доли экспорта (9 %) в общем удельном весе реализации продукции.

Снижение курса евро по отношению к рублю (экспорт предприятия осуществляется с оплатой контрактов в евро) не приведет к существенному падению выручки, так как снижение экспортной выручки будет компенсироваться увеличением выручки от продаж на внутреннем рынке, емкость которого позволяет разместить дополнительные объемы продукции предприятия. Повышение курса евро по отношению к рублю благоприятно скажется на деятельности предприятия, так как рублевая выручка от экспорта продукции возрастет. В целом, финансовое состояние эмитента, его ликвидность, источники финансирования, результаты деятельности и т. п. практически не подвержены изменению валютного курса.

Риск влияния инфляции может возникнуть в случае, когда получаемые денежные доходы обесцениваются с точки зрения реальной покупательной способности денег быстрее, чем растут номинально. Рост инфляции приведет к увеличению стоимости заемных средств для эмитента.

По мнению эмитента критическое значение инфляции составляет 30-35 % в год.

Предполагаемые действия эмитента по уменьшению указанного риска в этом случае могут быть предприняты в виде сокращения расходов, изменения договорной политики предприятия, более широкого внедрения не денежных форм расчетов, особенно бартерных и клиринговых, сокращения привлечённых заемных средств, изменения доли предварительной оплаты за поставляемую продукцию, увеличение экспорта продукции. Согласно прогнозам основных показателей социально-экономического развития Российской Федерации сценарий динамики уровня инфляции спрогнозирован на уровне 7 % в 2012 году.

Показатели финансовой отчетности Эмитента, наиболее подверженные изменению в результате влияния указанных финансовых рисков: показатели выручки и себестоимости, они могут оказать влияние на показатели деловой активности.

Вероятность возникновения финансовых рисков в настоящее время мала.

4.4. ПРАВОВЫЕ РИСКИ.

Правовые риски Эмитента для внутреннего рынка оцениваются следующим образом:

- риски, связанные с изменением валютного регулирования: практически отсутствуют, так как в структуре сырья и материалов, требующихся для осуществления эмитентом производственной деятельности, отсутствуют компоненты не имеющие импортозамещающего аналога;

- риски, связанные с изменением налогового законодательства: оказывают влияние на эмитента также, как и на остальных участников рынка.

В случае внесения изменений в действующие порядок и условия налогообложения эмитент намерен планировать свою финансово-хозяйственную деятельность с учетом этих изменений. Возможно, это приведет к росту цен на продукцию, но, поскольку изменения налогового законодательства коснутся всех отраслей народного хозяйства страны, то вскоре рынок восстановится за счет увеличения цен на продукцию потребителей продукции ОАО «ИЗП», таким образом, указанные риски оцениваются, как минимальные;

- риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин: практически отсутствуют, так как в структуре сырья и материалов, требующихся для осуществления эмитентом производственной деятельности отсутствуют компоненты не имеющие импортозамещающего аналога;

- риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

лицензирование основной деятельности предприятия действующим законодательством не предусмотрено, какие-либо изменения в законодательстве по лицензированию в сторону увеличения количества лицензируемых видов деятельности не прогнозируются.

5. СОСТАВ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ ОАО «ИЗП».

1. Состав совета директоров акционерного общества, включая информацию об изменениях в составе совета директоров акционерного общества, имевших место в отчётном году, и сведения о членах совета директоров акционерного общества, в том числе их краткие биографические данные, доля их участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций акционерного общества, а в случае, если в течение отчётного года имели место совёршённые членами совета директоров сделки по приобретению или отчуждению акций акционерного общества, - также сведения о таких сделках с указанием по каждой сделке даты её совершения, содержания сделки, категории (типа) и количества акций акционерного общества, являвшихся предметом сделки.

По состоянию на 1 января 2011 года (избран годовым общим собранием акционеров 25.06.2010 года протокол № 1) состав совета директоров акционерного общества был следующим :

1. Виноградов Сергей Николаевич 1965 г. р., образование высшее, с 2001 года по февраль 2002 года — директор по производству и экономике ОАО «ИЗП»; с февраля 2002 года по настоящее время — директор по производству ОАО «ИЗП».

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0,002%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0,002%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

2. Волошина Наталия Владимировна 1960г.р., образование высшее, с 1996 года по 2008 год -ЗАО «Автомагазин «Диалекс» менеджер; с 2009 г. по настоящее время — директор по экспорту ОАО «ИЗП».

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 12,93%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 12,93%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

3. Гучкин Роман Борисович 1965 г.р., образование высшее, с 2005 года по настоящее время — пенсионер по выслуге лет.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

4. Лапина Ольга Олеговна 1964 г.р., образование высшее, с 2002 года по настоящее время — архитектурная мастерская М.Ю.Лапина — заместитель директора.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 12,93%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 12,93%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

5.Пономарёв Алексей Рудольфович 1967 г.р., образование высшее, с 1996 года по настоящее время- менеджер ЗАО «Диалекс»

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0 %

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

6.Разумков Владимир Николаевич 1969 г.р.,образование высшее, с ноября 2001 года по декабрь 2004 года — директор по финансам- главный бухгалтер ОАО «ИЗП»; с марта 2005 года по настоящее время — генеральный директор ОАО «ИЗП».

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0 %

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

7. Рычкина Татьяна Юрьевна 1974 г.р., образование высшее. с 1995 года по 2000 год — ЗАО «Автомагазин «Диалекс» главный бухгалтер; с 2000 года по 2008 год — ЗАО ТПК «Сенеж» финансовый менеджер; с 2009 года по настоящее время- ЗАО «Автомагазин «Диалекс» финансовый директор.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 12,93%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 12,93%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

На годовом общем собрании акционеров ОАО «ИЗП» 27 мая 2011 года (протокол №1) избран новый состав совета директоров:

1. Барашенков Игорь Васильевич 1960 г.р., образование высшее, с 2005 по 2006 год ЗАО "Клинстеклотара" главный инженер; с марта 2006г. по ноябрь 2007 г. ООО "Гласстрейд" технический директор; с декабря 2007г. по ноябрь 2010г. ООО "Гласстрейд" исполнительный директор; с 01.03.2011г. по 26.05.2011г. ОАО "Ижевский завод пластмасс" первый заместитель генерального директора; с 27.05.2011г. по настоящее время ОАО "Ижевский завод пластмасс" генеральный директор.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

2. Виноградов Сергей Николаевич 1965 г. р., образование высшее, с 2001 года по февраль 2002 года — директор по производству и экономике ОАО «ИЗП»; с февраля 2002 года по настоящее время — директор по производству ОАО «ИЗП».

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0,002%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0,002%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

3. Волошина Наталья Владимировна 1960г.р., образование высшее, с 1996 года по 2008 год -ЗАО «Автомагазин «Диалекс» менеджер; с 2009 г. по настоящее время — директор по экспорту ОАО «ИЗП».

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 12,93%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 12,93%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

4. Гучкин Роман Борисович 1965 г.р., образование высшее, с 2005 года по настоящее время — пенсионер по выслуге лет.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0 %

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

5. Лапина Ольга Олеговна 1964 г.р., образование высшее, с 2002 года по настоящее время — архитектурная мастерская М.Ю.Лапина — заместитель директора.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 12,93%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 12,93%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

6.Разумков Владимир Николаевич 1969 г.р., образование высшее, с ноября 2001 года по декабрь 2004 года — директор по финансам- главный бухгалтер ОАО «ИЗП»; с марта 2005 года по 27.05.2011г. генеральный директор ОАО «ИЗП».

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0 %

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

7. Рычкина Татьяна Юрьевна 1974 г.р., образование высшее с 1995 года по 2000 год — ЗАО «Автомагазин «Диалекс» главный бухгалтер; с 2000 года по 2008 год — ЗАО ТПК «Сенеж» финансовый менеджер; с 2009 года по настоящее время- ЗАО «Автомагазин «Диалекс» финансовый директор.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 12,93%

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества:
12,93%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

2. Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа акционерного общества и членах коллегиального исполнительного органа акционерного общества, в том числе их краткие биографические данные, доля их участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций акционерного общества, а в случае, если в течение отчёtnого года имели место совершённые лицом, занимающим должность единоличного исполнительного органа и/или членами коллегиального исполнительного органа сделки по приобретению или отчуждению акций акционерного общества, - также сведения о таких сделках с указанием по каждой сделке даты её совершения, содержания сделки, категории (типа) и количества акций акционерного общества, являвшихся предметом сделки.

Единоличный исполнительный орган ОАО «ИЗП» - генеральный директор назначается Общим собранием акционеров сроком на три года и является единственным исполнительным органом Общества (Положение об единоличном исполнительном органе ОАО «ИЗП» утверждено общим собранием акционеров 23.08.2006 года протокол №2).

Генеральным директором ОАО «ИЗП» (протокол №1 годового общего собрания акционеров ОАО «ИЗП» от 27.05.2011г.) избран Барашенков Игорь Васильевич. 1960 г.р., образование высшее, с 2005 по 2006 год ЗАО "Клинстеклотара" главный инженер; с марта 2006г. по ноябрь 2007 г. ООО "Гласстрейд" технический директор; с декабря 2007г. по ноябрь 2010г. ООО "Гласстрейд" исполнительный директор; с 01.03.2011г. по 26.05.2011г. ОАО "Ижевский завод пластмасс" первый заместитель генерального директора; с 27.05.2011г. по настоящее время ОАО "Ижевский завод пластмасс" генеральный директор.

Доля участия лица в уставном капитале акционерного общества: 0 %

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций акционерного общества: 0%

Сведения о сделках: за отчётный год сделок по приобретению или отчуждению акций акционерного общества не было.

Коллегиальный исполнительный орган Общества не предусмотрен уставом.

3. Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа акционерного общества, каждого члена коллегиального исполнительного органа акционерного общества и каждого члена совета директоров или общий размер вознаграждения (компенсации расходов) всех этих лиц, выплаченного или выплачиваемого по результатам отчёtnого года.

«Согласно Положению о совете директоров ОАО «Ижевский завод пластмасс» (утверждено 23 августа 2006 года протокол №2) вознаграждение членам совета директоров выплачивается в следующем порядке:

- Председателю совета директоров ежемесячно выплачивается вознаграждение в размере заработной платы генерального директора Общества;

- Заместителю председателя совета директоров ежемесячно выплачивается вознаграждение в размере заработной платы Первого заместителя генерального директора Общества;

- Остальным членам совета директоров вознаграждение не выплачивается.

За 2011 год указанным членам совета директоров выплачено вознаграждение в сумме 2 386 198 рублей.

4. Сведения о соблюдении акционерным обществом Кодекса корпоративного поведения.

«Кодекс корпоративного поведения акционерным обществом не принят».

5.Инную информацию, предусмотренную уставом акционерного общества или иным внутренним документом акционерного общества.

Иной информации, предусмотренной уставом Общества и иными внутренними документами Общества, нет.

6.Информация о членах совета директоров акционерного общества, лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа акционерного общества, членах коллегиального исполнительного органа акционерного общества включается в годовой отчёт акционерного общества с соблюдением требований законодательства Российской Федерации в области персональных данных.

7. Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом акционерного общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления акционерного общества, принявшего решение о ее одобрении.

В 2011 г. крупных сделок, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом акционерного общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, не было.

8. Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (лиц), существенных условий и органа управления акционерного общества, принявшего решение о ее одобрении.

В 2011 г. сделок, в совершении которых имелась заинтересованность, не было.

Генеральный директор
ОАО «Ижевский завод пластмасс»

И.В.Барашенков



Главный бухгалтер
ОАЛ «Ижевский завод пластмасс»

Е.В.Каргапольцева



ПРОЕКТ (приказа, распоряжения, договора, контракта) СОГЛАСОВАН